

Job Title: Consulente di Agenzia - Puglia Sud



- Vacancy Type: Graduate
- Job Area: Sales
- Location: Puglia

Descrizione dell'area

Le strutture del Commercial Banking si occupano delle attività di coordinamento, controllo e sviluppo dei segmenti di clientela Mass Market, Personal Banking e Private Banking, così come Small Business e Corporate.

Descrizione della funzione

Le oltre 3.400 agenzie della rete commerciale hanno l'obiettivo di sviluppare il business, creando e mantenendo nel tempo relazioni di fiducia con la clientela.

Descrizione dell'attività

Principali attività:

- assicurare un'efficiente operatività di sportello all'interno di un'agenzia tradizionale
- promuovere la vendita di prodotti e servizi di base della Banca
- intercettare le opportunità commerciali che si presentano allo sportello indirizzando la clientela verso le figure preposte
- collaborare attivamente con i colleghi di agenzia per la realizzazione degli obiettivi comuni

Il candidato ideale

- Apertura alla collaborazione e al lavoro di gruppo
 - Attitudine alla risoluzione dei problemi
 - Buona conoscenza del pacchetto MS Office
 - Buona conoscenza dell'inglese e Italiano madrelingua
 - Spiccata propensione commerciale
-
- Laurea in Economia, Business Administration, Giurisprudenza, Matematica, Statistica

La nostra offerta

Avrai la sfidante opportunità di lavorare in un ambiente dinamico e orientato al lavoro in team. Ti offriamo specifici piani di formazione orientati all'acquisizione delle principali competenze del mondo bancario, e programmi mirati allo sviluppo delle doti manageriali e di leadership.

- Entry date: 29/02/2016
- Contract Type: Apprenticeship
- Career website: www.careers.unicreditgroup.eu